

Vientiane, le 21 novembre 2017

Objet: compte rendu

Destinataire(s) : commission extension, conseil d'administration

## ----- COMMISSION EXTENSION -----

**Présents** : Anne Chaponnière, Mathieu Chatenet, Proviseur, Directeur du primaire, DAF, Cédric Paga, Laurent Amselem

**Invités** : Sarah Muller, Sébastien Viaud, Anthony Aubert

**Ordre du jour** : Avis sur les appels d'offres.

Rappel de la méthodologie. Avis de la commission et le CA donnera une décision.

### 1-Informatique : offre choisie 177.000 USD

Le choix se porte sur une offre mixte entre Micro info et KKIT

- **Micro-Info**, où l'offre est sérieuse, avec un avantage sur la partie réseau et vidéoprojecteur courte focale, et un matériel majoritairement Lenovo.

- **KKIT**, où l'offre est sérieuse, avec un avantage sur la partie « ordinateurs ». Le matériel est majoritairement Lenovo.

#### Négociations :

Le Service Informatique préconise les points suivants:

**1** - De négocier auprès des entreprises d'accepter de scinder l'offre en deux.

**2** - De négocier un rabais entre 3 et 10% par rapport aux tarifs proposés.

**3** - De scinder l'offre entre les deux meilleurs fournisseurs, sur la base des éléments en vert sur le tableau ci-dessus, ce qui permettrait:

- d'obtenir les meilleurs tarifs sur le cœur du réseau/serveurs/Wifi/vidéoprojecteurs auprès de **Micro-Info**

- d'obtenir les meilleurs tarifs et matériels sur la partie ordinateurs/écrans/imprimantes/tv auprès de **KKIT**- de conserver des éléments optionnels mais importants aux yeux du service informatique que sont les stacks entre les switches (permettant un meilleur traitement des données)- de respecter globalement l'enveloppe budgétaire initiale- de respecter tout le cahier des charges

**4** - De négocier auprès des fournisseurs la possibilité de stocker eux-mêmes le matériel qu'ils commanderont, afin de pouvoir garantir à terme les prix initialement proposés (le matériel informatique est en effet fortement soumis à la loi de l'offre et de la demande)

**5** - De négocier la gratuité de la livraison, de l'installation, du traitement des emballages de garantie (conservation des étiquettes sur cartons), et du traitement des déchets sur le site à une date butoir, ou bien au tarif le plus bas possible.- Pour la partie Micro-Info: dès livraison des bâtiments pour permettre au Service Informatique de paramétrer toute la partie réseau- Pour la partie KKIT: dès que le mobilier est installé

#### Remarques:

KKIT étant le fournisseur actuel de l'Établissement, le Service Informatique ne souhaite pas, afin d'éviter tout conflit d'intérêt, participer aux négociations, mais reste disponible pour toute question complémentaire.

#### Pour information

Deux offres semblent identiques, et ressemblent à un copier-coller de la part de deux entreprises qui ont le même patron, avec des certificats légers:

- Exe Crew
- Tech Solution.

Ces deux offres ne nous semblent pas sérieuses.

Deux offres viennent de l'étranger:

- une de France : LDE
- l'autre de Malaisie : The Gygabit

Ces deux offres sont à prendre en considération, mais souffrent de manques/erreurs.

De plus, il faut aussi prendre en compte les éléments suivants:

- les frais de port qui semblent sous-estimés,
- les délais de livraison qui seront importants.
- l'éloignement en ce qui pourrait concerner le service après-vente
- les éventuels problèmes de taxes, de dédouanement, etc.

Enfin, 1 offre locale sérieuse, avec:

- Datacom, qui est sérieuse, mais un peu plus chère que les deux autres, avec entre autre le cœur du réseau qui n'est pas conforme, le Firewall qui est léger, et les câbles non conformes. Le matériel est majoritairement Dell

## 2- Mobilier : offre non précise 75.000 USD

1) **Phonesavanh furniture** : administratif → matériel de qualité visible ; livraison en 2 mois maximum, harmonie des éléments ; possibilité de faire appel à eux pour le suivi sur place ;

1) **Bandith** : CDI et classes → fournisseurs de Malaisie, Installation sur place

⇒ **Chiffrage à faire de cette offre mixte + CDI à finaliser chez Phonesavanh**

Pour information la suite du classement :

- 2) SOFIP
- 3) MANUTAN
- 4) LDE
- 5) MOBELLA

## 3- Équipement sportif : environ 120.000 €

2 offres. 1/3 du budget vient des panneaux de basket (40.000 € HT) et miroirs (5.000 €). Il faut aussi retirer le matériel d'escalade (3200 €)

- 1) MANUTAN 120.000 euros HT avec l'ensemble (retirer le mobilier de bureau...)
- 2) SOFIP 92.000 euros HT sans panneaux de basket et sans miroir

⇒ **Panneaux de basket sur le côté, chercher une solution certifiée pour installer le matériel**  
⇒ **Négociation sur les frais de livraison ?**

## 4- Sciences : 38.000 USD

Cela ne concerne pas les paillasses.

Les offres de MANUTAN et de New Link Lao Sole se démarquent nettement des autres par leur qualité, le fait qu'elles sont complètes et qu'elles peuvent être modifiées par les commandes des paillasses de laboratoires, celle d'Alphalab aussi, bien qu'il ne s'agit pas d'une offre répondant à l'appel d'offre fait par le LFIV mais du devis que je leur ai demandé depuis 2,5 mois et que j'ai reçu jeudi dernier.

Le fait que New Link Lao Sole soit une entreprise locale qui propose tout le matériel attendu est un atout

vraiment important comparé à MANUTAN qui est l'offre « française » la plus sérieuse. De plus ces deux offres sont les moins chères pour l'ensemble du matériel voulu, c'est même celle de New Link Lao Sole qui est la plus intéressante. Cependant, il ne faut pas écarter les devis des autres entreprises qui n'ont pas été contactées pour répondre à cet appel d'offre et en particulier une autre entreprise locale, Kanya Mittaphab avec qui je suis en contact, qui travaille sur plans suite à tout un après-midi de visite du site et qui est en train de construire une offre sur mesure qui ne saurait tarder.

2 offres se détachent du lot.

- 1- New link Lao Sole (38.000 USD et installation), fournisseur thaïlandais / qualité qui semble au rendez-vous
- 2- MANUTAN (43.000 €) Propose l'installation (6.000 €) avec une équipe + transport

- ⇒ **Demander à New link Lao Sole un devis pour l'équipement de 3 salles de sciences**
- ⇒ **Devis pour la salle de technologie**
- ⇒ **M. Amselem demande une négociation à MANUTAN pour s'aligner**
- ⇒ **Attente d'un devis de la société MITTHAPHAB**

## 5- Cuisine : 36.000 USD

2 offres, JMV et Stainless

- 1) JMV 35.936 USD
  - 2) Stainless 31.611 USD
- ⇒ **Livraison et installation de la société STAINLESS et si oui à quel prix ?**

Question : l'architecte doit encore nous fournir

- Plan du terrain multisport
- Plan de piscine validé

